



AroCell AB (publ) Bokslutskommuniké 2018

Väsentliga händelser under perioden 1 oktober till 31 december

- Arocell tecknade ett distributionsavtal med det franska företaget Eurobio Scientific, för distribution av AroCell TK 210 ELISA i Frankrike och Schweiz
- Michael Brobjer påbörjade sin tjänst som VD den 8 december 2018
- Anders Hultman påbörjade sin tjänst som CFO den 1 december 2018
- AroCell's forskningschef, Staffan Eriksson presenterade, i samband med ISOBMs kongress (International Society of Oncology Biomarkers) i Hamburg, nya preliminära kliniska resultat från U-CAN TK1 lymfomstudien. De preliminära resultaten visar att TK 210 ELISA har potential att användas för att förutsäga behandlingseffekt hos DLBCL patienter som genomgår retuximab + CHOP behandling, samt för prognostisering av överlevnad
- AroCell presenterade en Poster på ISOBMs kongress i Hamburg som visar värdet av AroCells metod att förbehandla prover i samband med diagnostik
- Amerikanska patentverket godkände och utfärdade AroCells patent US 10,100,128 "Monoclonal Anti-TK1 Antibodies". Därmed stärktes AroCells immatriella rättigheter ytterligare

Väsentliga händelser efter perioden

- AroCell lanserade en ny hemsida för att underlätta för kunder, affärspartner och investerare att hitta relevant information om AroCell
- Arocell tecknade ett distributionsavtal med det Peking etablerade företaget Gongyingshi, för marknadsföring och distribution av AroCell TK 210™ ELISA i Kina. AroCell har därmed fem distributörer som täcker stora delar av Europa, USA, Kina och Sydkorea

Sammanfattning av perioden 1 oktober till 31 december

- Nettoomsättningen uppgick till 0 (209) KSEK
- Förlust före finansiella poster uppgick till -5 462 (-5 757) KSEK
- Operativt* kassaflöde för perioden uppgick till -4 854 (-2 947) KSEK
- Resultatet per aktie före och efter utspädning uppgick till -0,14 (-0,20) SEK
- Likvida medel vid periodens utgång uppgick till 29 734 (17 249) KSEK

*Kassaflödet från den löpande verksamheten samt förändring av rörelsekapital

Sammanfattning av perioden 1 januari till 31 december

- Nettoomsättningen uppgick till 782 (502) KSEK
- Förlust före finansiella poster uppgick till -20 757 (-17 266) KSEK
- Operativt* kassaflöde för perioden uppgick till -16 407 (-15 235) KSEK
- Resultatet per aktie före och efter utspädning uppgick till -0,59 (-0,60) SEK

- Likvida medel vid periodens utgång uppgick till 29 734 (17 249) KSEK

*Kassaflödet från den löpande verksamheten samt förändring av rörelsekapital

Kort om AroCell

AroCell AB (AROC) är ett svenskt bolag som utvecklar standardiserade moderna blodtest för att stödja behandling, prognos och uppföljning av cancerpatienter. AroCells teknik är baserad på patenterade metoder för att mäta proteinet Tymidinkinas 1 (TK1) i blodprov. TK 210™ ELISA-testet ger värdefull information som kommer att kunna hjälpa kliniker att optimera behandlingsstrategier och prognostisera risken för återkommande tumörsjukdom vid monitorering och uppföljning av patienten. AroCell (AROC) är listat på Nasdaq First North med Redeye AB som Certified Adviser: Certifiedadviser@redeye.se, +46 (0)8 121 576 90.

AroCells vision, mål och affärsidé

AroCells vision är att integrera monitorering i cancervården för att hjälpa onkologer att fatta lämpliga och aktuella beslut för varje enskild patient. Vår teknologi kan öka överlevnad och livskvalitet för patienter samt minska kostnaderna för vårdgivare.

Vårt mål är att Tymidinkinas 1 (TK1) blir en standard biomarkör inom cancervården för att följa tumörutvecklingen, terapivar och monitorering av cancer och därmed kan hjälpa många cancerpatienter runt om i världen till bättre överlevnad och högre livskvalitet.

AroCells affärsidé är att kliniskt validera och kommersialisera TK 210 ELISA och vår patenterade teknologi inom indikationsområdet onkologi. Vi vill identifiera de medicinska behov som AroCells teknologi bäst kan möta och därmed skapa klinisk nytta för cancervården, patienter och samhället.

VD:s kommentar

När jag tillträdde som VD i december blev jag imponerad av den kunskap och kompetens som finns inom bolaget. Det finns i AroCell ett brett kunnande om TK1, cancersjukdomar och hur man kan mäta terapivar vid behandling med biomarkörer. Jag ser fram emot att vidareutveckla Arocell och min bakgrund inom läkemedelsutveckling och affärsutveckling kommer vara en värdefull erfarenhet när vi kopplar biomarkörer till läkemedel och läkemedelsutveckling. Min övertygelse är att biomarkörer kommer spela en allt större roll i hur vi identifierar och följer upp behandlingar av patienter med cancer. Med det sagt skulle jag vilja summera det år som gått.

2018 har varit ett spännande år för AroCell med flera stora händelser. I april tecknade AroCell ett globalt icke exklusivt licensavtal med F. Hoffmann-La Roche Ltd (Roche). Roche är marknadsledare inom diagnostik och diagnostikdelen har en omsättning på drygt 100 miljarder SEK och en global marknadsandel runt 20 procent. Licensavtalet ger Roche globala försäljningsrättigheter för vilket AroCell erhåller royaltointäkter från framtida försäljning. AroCell har genom licensavtalet och det framtida samarbetet med Roche mycket goda förutsättningar att göra TK1 till en standard biomarkör inom diagnostik och behandling främst på analysplattformar avsedda för större centrallaboratorier.

Under andra kvartalet slutförde AroCell en företrädesemission som övertecknades. Teckningsgraden var 129 procent och 85 procent av aktierna tecknades med företrädesrätt. Emission var totalt på 35 MSEK och tillförde bolaget närmare 29 MSEK efter emissionskostnader.

Under hösten har styrelsen genomfört en översyn av strategin och Anders Hultman har rekryterats som CFO och undertecknad som CEO. Den nya strategin innebär att AroCell kraftsamlar på att visa nyttan av att mäta TK1 inom i huvudsak tre cancerområden; hematologi, bröstcancer och prostatacancer. Vår bedömning är också att mätning av TK1 ger mest nytta vid följande situationer:

- Att tidigt mäta effekten av en behandling och därmed få ett terapisvar
- Att tidigt detektera återfall av en cancer
- Monitorering av cancerpatienter över tid, exempelvis aktiviteten hos en leukemi.

Dessutom kan Screening för att tidigt upptäcka en tumörsjukdom och förstå hur allvarlig den är vara en möjlig användning av TK1 som biomarkör.

Efter periodens utgång kunde AroCell också lansera en ny hemsida där ambitionen varit att tydligare beskriva AroCell och den nytta som mätning av TK1 kan ha vid behandling av cancer.

Tyvärr har försäljningen av TK210 ELISA inte varit i linje med våra förväntningar och endast ett fåtal såldes under året. Försäljningen av vår immunoassay är viktig för AroCell genom att försäljningen påvisar behovet av att mäta TK1 under behandling av olika cancerformer och för läkemedelsbolag som utvecklar läkemedel mot cancer och använder TK1 för att påvisa effekten av deras läkemedelskandidat. Vi behöver också påskynda publiceringen av data från de kliniska prövningar där AroCell deltar och TK1 värden uppmätts hos cancerpatienter. Vi kommer även engagera oss i ytterligare kliniska prövningar för att ge en bredare bild av kliniska nyttan av TK1 under behandling av cancer. Därför gör vi nu krafttag för att ändra på detta och jag ser det som mitt och den nya ledningens uppdrag att kraftsamla inom följande tre områden

- Kommunikation
- Försäljning
- Visa på klinisk nytta

Förbättra kommunikationen

Arocell behöver vara tydligare och enkelt förklara fördelarna med att mäta totalmängden TK1 med immunoassay och beskriva fördelarna med att mäta TK1 med AroCells TK 210 ELISA. Vi har inte tidigare varit tillräckligt duktiga på att kommunicera detta till våra ägare, kunder och övriga intressenter. Vi ska nu göra det genom tydlig kommunikation i valda kanaler.

Öka försäljningen

Försäljningen av TK210 ELISA är viktig för AroCell, främst för att det signalerar ett behov på marknaden och att det finns läkemedelsbolag, kliniska forskare och laboratorier som vill mäta TK1. AroCells modell är att bygga upp ett nätverk av distributörer som kan marknadsföra och leverera TK210 ELISA på sina respektive marknader. Arocell har idag distributörer i USA, Kina, Sydkorea, Frankrike, Schweiz och England.

Bygga värde genom att visa på klinisk nytta

Vi intensifierar nu arbetet med att kliniskt validera nyttan av TK1 vid behandling av hematologiska maligniteter, bröst- och prostatacancer. En viktig del i den långsiktiga värdeutvecklingen av AroCell är att registrera produkten TK210 ELISA i USA för *in vitro* diagnostik (IVD). Vi kommer även att marknadsföra nyttan av att mäta TK1 i Nordamerika. Slutligen söker AroCell fler diagnostikföretag inom IVD att teckna

licensavtal för utveckling och försäljning av TK1 analys med hjälp av AroCells teknologi på deras specifika plattformar.

Avslutningsvis vill jag delge min stora entusiasm för AroCell och TK1 som biomarkör. Utvecklingen är mycket spännande kring ökad individanpassning av behandlingen för cancerpatienter. Denna anpassning drivs av utvecklingen av biomarkörer och möjliggör diagnostisering av vilken tumörtyp patienten har och därmed även vilken behandling patienten ska få. TK1 är en viktig och spännande biomarkör som ger onkologer möjlighet att på ett enkelt sätt kunna avgöra om behandlingen ger resultat eller inte. För patienten innebär det en chans till ökad överlevnad och bättre livskvalitet och för vårdgivaren minskade kostnader.

Michael Brobjer
VD AroCell

Ekonomisk översikt och övriga upplysningar

Försäljning och rörelseresultat 1 oktober – 31 december 2018 jämfört med samma period 2017

Intäkterna under perioden var 0 KSEK (209)
EBITDA (Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar på anläggningstillgångar) ökade 7 % från -4 635 till -4 328 KSEK.

Ekonomisk översikt och övriga upplysningar för perioden 1 januari – 31 december

Försäljning och rörelseresultat 1 januari – 31 december 2018 jämfört med samma period 2017

Intäkterna ökade med 280 KSEK till 782 KSEK.
EBITDA (Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar på anläggningstillgångar) minskade 8 % från -15 001 till -16 241 KSEK. Resultatförsämringen är främst hänförlig till rekrytering av ny ledning och nedskrivning av lager.

Intäkter

Nettoomsättningen var under perioden 782 (502) KSEK.

Kostnad sålda varor

Kostnad sålda varor upp gick till 1 252 (276) KSEK. Lagret av färdiga varor har kostnadsförts för produkter som når sitt utgångsdatum under hösten med ett belopp om 959 (-) KSEK.

Rörelsens kostnader

För perioden uppgick rörelsens kostnader till 20 287 (17 492) KSEK. Detta utgörs till största del av att forsknings- och utvecklingskostnader ökat genom att de belastas med avskrivningar, avseende tidigare aktiverade utvecklingskostnader, om 4 497 (2 258) KSEK.

Marknads- och försäljningskostnader

Marknads- och försäljningskostnaderna för perioden uppgick till 6 243 (6 154) KSEK.

Administrationskostnader

Under perioden uppgick administrationskostnaderna till 4 189 (3 633) KSEK, det högre beloppet i perioden förklaras främst av ökade kostnader i samband med rekrytering av ny ledning.

Forsknings- och utvecklingskostnader

Forsknings- och utvecklingskostnaderna för perioden uppgick till 9 855 (7 705) KSEK. Perioden belastas med avskrivningar, avseende tidigare aktiverade utvecklingskostnader, då produkten är CE-märkt, om 4 497 (2 258) KSEK.

Kostnader för incitamentsprogram

Kostnaden för bolagets incitamentsprogram ingår i rörelsens kostnader. Delar av tilldelade personaloptioner kommer inte att realiseras då personerna inte längre är anställda i bolaget. Detta påverkade periodens resultat positivt med 367 KSEK. Av de 367 KSEK för perioden utgör 65 KSEK upplösning av tidigare gjord avsättning för sociala avgifter.

Kostnaderna för sociala avgifter kan komma att variera kvartalsvis till följd av förändring av underliggande börskurs för innevarande kvartal. Relaterade avsättningar redovisas som lång- och kortfristiga skulder.

Resultat

Periodens resultat uppgick till -20 757 (-17 266) KSEK, vilket motsvarar ett resultat per aktie före och efter utspädning på -0,59 (-0,60) SEK.

Skatt

Ingen skattekostnad redovisades för perioden (-). Bolagets redovisade ackumulerade underskottsavdrag enligt senast fastställd taxering år 2018 (som avser år 2017) uppgick till 67 134 KSEK. Bolagets underskottsavdrag har ej värderats och redovisas ej som uppskjuten skattefordran. Dessa underskottsavdrag värderas först när bolaget etablerat en resultatnivå som företagsledningen bedömer sannolikt kommer att leda till skattemässiga överskott.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -16 407 (-15 235) KSEK för perioden.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till - (-318) KSEK för perioden.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 28 892 (-50) KSEK för perioden, då bolaget tillfördes 34 947 KSEK före emissionskostnader uppgående till 6 055 KSEK genom företrädesemissionen i april 2018.

Periodens kassaflöde uppgick till 12 485 (-15 603) KSEK. Per den 31 december 2018 uppgick likvida medel till 29 734 (17 249) KSEK och eget kapital till 54 512 (46 678) KSEK.

Aktierelaterade incitamentsprogram

Avsikten med aktierelaterade incitamentsprogram är att främja bolagets långsiktiga intressen genom att motivera och belöna bolagets ledande befattningshavare och övriga medarbetare i linje med aktieägarnas intressen. AroCell har för närvarande ett personaloptionsprogram 2017/2020.

Nyemission

Företrädesemissionen i AroCell AB (publ) uppnådde en teckningsgrad om cirka 129 procent, varav 85 procent tecknades med företrädesrätt. AroCell tillfördes därmed 34 947 KSEK före emissionskostnader om

6 055 KSEK. Genom emissionen nyemitteras 10 752 939 aktier. Cirka 85 procent eller 9 100 227 aktier av emissionsvolymen tilldelades tecknare med stöd av företrädesrätt.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Försäljning

Det finns alltid en risk att den produkt som bolaget utvecklat inte får det positiva mottagande på marknaden som förväntats och tiden till acceptans för produkten blir längre. Kvantiteten sålda produkter kan då, framför allt under den första tiden, bli lägre och tiden det tar att etablera sig på marknaden kan vara längre än vad företaget har uppskattat i sina försäljningskalkyler.

Samarbetsavtal

Bolaget har flera licens- och samarbetsavtal. I den mån dessa samarbeten inte fungerar eller att något av avtalen av annat skäl upphör, finns en risk för negativa konsekvenser för såväl bolagets verksamhet som dess resultat och finansiella ställning.

Konkurrens

Branschen för utveckling av diagnostikmetoder är hårt konkurrensutsatt. AroCell är beroende av att dess produkt är kvalitets- och prismässigt konkurrenskraftig och av förmågan att få potentiella kunder att ersätta kända produkter eller metoder med AroCells. Det finns en risk att ökad konkurrens från befintliga och/eller framtida konkurrenter leder till negativa försäljnings- och resultat effekter för bolaget i framtiden.

Myndighetstillstånd och registrering

För att kunna marknadsföra och sälja medicinsk utrustning måste tillstånd erhållas och registrering ske hos berörd myndighet på respektive marknad. Till exempel påverkas AroCells verksamhet av den inom EU antagna förordningen om medicintekniska produkter för in vitro-diagnostik (förordning 2017/746 IVDR). Nu gällande regler och tolkningar kan komma att ändras, vilket negativt kan komma att påverka Bolagets förutsättningar för att uppfylla myndighetskrav. Det finns risk att AroCell, direkt eller via samarbetspartners, inte erhåller nödvändiga tillstånd och registreringar hos myndigheter. I så fall finns risk att bolagets intjäningsförmåga och finansiella ställning påverkas negativt.

Immaterialrättsliga frågor

Värdet i Bolaget är till stor del beroende av förmågan att erhålla och försvara patent samt av förmågan att skydda specifik kunskap. Risken finns att patent inte beviljas på patentsökta uppfinningar, att beviljade patent inte ger tillräckligt patentskydd eller att beviljade patent kringgås eller upphävs. Det finns vidare en risk att Bolaget utan vetskap om det gör intrång i andras immateriella rättigheter och drabbas av krav på ersättning för det. Bolaget kan då även förbjudas vid vite att fortsätta använda sådana rättigheter.

Nyckelpersoner

Bolaget är ett litet och kunskapsintensivt företag och är beroende av ett antal nyckelpersoner för att nå planerad framgång. Om en eller flera nyckelpersoner väljer att lämna bolaget kan detta komma att medföra negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat.

Finansieringsbehov och kapital

AroCells verksamhet bygger på extern finansiering. Hittills har företaget lyckats bra med finansieringen. Bolaget kan även i framtiden komma att behöva söka nytt externt kapital. Nuvarande finansiering bedöms räcka in i 2020.

Aktien

AroCell AB (publ) är sedan 30 juni 2016 listad på Nasdaq First North under AROC.

Per den 31 september 2018 uppgick antalet aktier till 39 427 445 stycken (kvotvärde 0,10 kronor).

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med samma principer som senaste årsredovisningen för 2017, det vill säga i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och Koncernredovisning (K3).

Granskning av rapport

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisor.

Årsstämma 2019

AroCells årsstämma kommer hållas torsdagen den 16 maj, kl 13:00 i Uppsala. Styrelsen föreslår att ingen utdelning sker för räkenskapsåret 2018.

Kontaktuppgifter

Michael Brobjer, VD
michael.brobjer@arocell.com
018-50 30 20
www.arocell.com

AroCell AB (publ)
Virdings allé 32B
754 50 UPPSALA
SVERIGE
Organisationsnummer 556596-6107

Finansiell kalender

2019-04-12 Årsredovisning publiceras på www.arocell.com
2019-05-16 Delårsrapport 1, 2019
2019-05-16 Årsstämma 2019
2019-08-21 Delårsrapport 2, 2019
2019-11-15 Delårsrapport 3, 2019

Uppsala 21 februari 2019

Claes Post
Ordförande

Staffan Eriksson
Ledamot

Agneta Franksson
Ledamot

Johan von Heijne
Ledamot

Gunnar Steineck
Ledamot

Michael Brobjer
VD

Resultaträkning i sammandrag (TSEK)	2018	2017	2018	2017
	okt-dec	okt-dec	jan-dec	jan-dec
	3 månader		12 månader	
Nettoomsättning	-	209	782	502
Kostnad sålda varor	-	-204	-1 252	-276
Försäljningskostnader	-1 578	-1 498	-6 243	-6 154
Administrationskostnader	-1 065	-1 299	-4 189	-3 633
Forsknings- och utvecklingskostnader	-2 819	-2 965	-9 855	-7 705
Rörelseresultat	-5 462	-5 757	-20 757	-17 266
Netto resultat finansiella poster		-4		-4
Resultat efter finansiella poster	-5 462	-5 761	-20 757	-17 270
Periodens förlust	-5 462	-5 761	-20 757	-17 270
Resultat per aktie (SEK), före och efter utspädning	-0,14	-0,2	-0,59	-0,60

Balansräkning i sammandrag (TSEK)	2018	2017
	31-dec	31-dec
Tillgångar		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	24 615	29 090
Materiella anläggningstillgångar	416	461
Finansiella anläggningstillgångar	50	50
Summa anläggningstillgångar	25 081	29 601
Omsättningstillgångar		
Lager	1 771	1 717
Övriga kortfristiga fordringar	831	947
Kassa och bank	29 734	17 249
Summa omsättningstillgångar	32 336	19 913
Summa tillgångar	57 417	49 514
Eget kapital och skulder		
Aktiekapital	3 943	2 867
Bundna reserver	7 479	8 838
Överkursfond	130 432	102 615
Ansamlad förlust	-87 341	-67 642
Summa eget kapital	54 512	46 678
Kortfristiga skulder	2 905	2 836
Summa eget kapital och skulder	57 417	49 514

Kassaflödesanalys (KSEK)	2018 okt-dec	2017 okt-dec	2018 jan-dec	2017 jan-dec
	3 månader		helår	
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4 854	-2 947	-16 407	-15 235
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0	0		-318
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	28 892	-50
Kassaflöde för perioden	-4 854	-2 947	12 485	-15 603
Likvida medel vid periodens början	34 588	20 196	17 249	32 852
Likvida medel vid periodens slut	29 734	17 249	29 734	17 249

Aktiedata	2018 okt-dec	2017 okt-dec	2018 jan-dec	2017 jan-dec
Antal aktier				
Ingående balans	39 427 445	28 674 506	28 674 506	28 674 506
Nyemission			10 752 939	
Antal aktier per balansdagen	39 427 445	28 674 506	39 427 445	28 674 506
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	39 427 445	28 674 506	35 420 870	28 674 506
Kvotvärde	0,1	0,1	0,1	0,1

Ägare

AroCell har per bokslutsdagen drygt 2 500 ägare. Nedan finns en sammanställning över de femton största ägarna per bokslutsdagen.

Namn	Innehav 2018-12-28
Avanza Pension	4 756 527
Nordnet Pensionsförsäkring	1 849 956
Jon Eiken	1 300 000
Bernhard Tribukait	1 296 796
Gunvald Berger	972 920
Olle Stenfors	950 000
Lena Lindqvist Design AB	686 180
Swedbank Försäkring	425 552
Staffan Eriksson	422 450
Leif Hellström	320 226
John Larsson	315 300
Anita Torstensson	275 204
Jan Mellberg	243 476
Livförsäkringsbolaget Skandia	210 111
Arne Tribukait	202 932
	<hr/>
	14 227 630

Eget kapital	Aktie- kapital	Fond för utveckling s-utgifter	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Eget kapital 2017-01-01	2 867	9 518	102 615	-42 309	-9 235	63 456
Disposition enligt beslut av årets årsstämma:				-9 235	9 235	0
Avskrivning utvecklingskostnader		-680		680		0
Personaloptionsprogram				494		494
Årets resultat					-17 271	-17 271
Eget kapital 2017-12-31	2 867	8 838	102 615	-50 370	-17 271	46 678
Disposition enligt beslut av årets årsstämma:				-17 271	17 271	0
Nyemission	1 075		33 872			34 947
Emissionskostnader			-6 055			-6 055
Avskrivning utvecklingskostnader		-1 359		1 359		0
Personaloptionsprogram				-302		-302
Periodens resultat					-20 757	-20 757
Eget kapital 2018-12-31	3 942	7 479	130 432	-66 584	-20 757	54 512

Personaloptionsprogram 2017/2020

	Tilldelning I	Tilldelning II	Totalt
Ingående balans 2018-01-01	115 000	-	115 000
Tilldelning II	-	57 500	57 500
Utnyttjade	-	-	-
Totalt	115 000	57 500	172 500
Förverkade optionsrätter	86 250	28 750	115 000
Utgående balans 2018-12-31	28 750	28 750	57 500
Ger rätt att teckna	29 325	29 325	58 650
Lösenpris	6,6	6,6	6,6

Personaloptioner i tilldelning I kan lösas in under perioden 2018-01-01 – 2020-12-31

Personaloptioner i tilldelning II kan lösas in under perioden 2019-01-01 – 2020-12-31.

Den nyemission som genomförts har medfört en omräkning av lösenpriset. Lösenpriset är omräknat till 6,6 kronor och varje option ger, efter omräkning, rätt att förvärva 1,02 aktier.

Under året avslutade tidigare VD samt även tidigare CFO sina anställningar och därmed har de förverkat sin rätt till personaloptioner.

Transaktioner med närstående under 2018

Staffan Eriksson, styrelseledamot och en av grundarna av företaget, har utfört forsknings- och utvecklingsarbete. Ersättning uppgår till 497 (480) KSEK vilket har fakturerats av Lena Lindqvist Design AB som ägs av närstående. Johan von Heijne, styrelseledamot och tf vd från 1 juni till 7 december, har fakturerat, från Healthcore AB, 1 183 (-) KSEK för utfört arbete. Agneta Franksson, styrelseledamot har fakturerat 116 (-) KSEK avseende utfört konsultarbete genom bolaget Head2Head HB. Gunnar Steineck, styrelseledamot har fakturerat 55 (10) KSEK avseende utfört konsultarbete. Inga andra arvoden eller ersättningar utöver styrelsearvoden har utgått till styrelseledamöter.

arOCell

Virdings Allé 32 B
754 50 Uppsala
Sweden