



Julen är snart här efter en spännande och intensiv höst. Tyvärr ingen snö i sikte här i Uppsala, men vi kan ändå se fram emot några mysiga dagar med familj och vänner i väntan på Tomten och Kalle anka. Jag vill vid denna stund ta tillfället i akt att summera det mycket aktiva 2019 för AroCell och samtidigt tacka för förtroendet att leda verksamheten under detta år.

När jag ser tillbaka till detta år så kan jag konstatera att AroCell står sig mycket starkare nu än för ett år sedan, och det på samtliga fronter. Jag sa när jag började för ett år sedan att vi skulle förbättra kommunikationen till marknaden, öka försäljningen och bygga värde för bolaget. Vi har på samtliga av dessa punkter kommit en god bit på väg. Låt mig ge några exempel.

Vi lanserade en ny hemsida under januari för att tydligare kommunicera nyttan med att mäta TK1 hos cancerpatienter. Vi har även varit mer aktiva i våra sociala kanaler och vi noterar att fler följer oss och fler personer är intresserade av vårt företag. Under våren blev vi också medlemmar i Life science branschorganisation SwedenBio, detta för att stärka vår närvaro nationellt. Under sommaren påbörjade Redeye sin bevakning av vårt bolag och en utförlig analys kom i juli.

Under hösten har vi förstärkt vår kassa och säkrat upp företagets finanser genom en riktad och en företrädesemission som tillsammans inbringat 54,4 MSEK (före emissionskostnader) till bolaget. Denna kassa ska räcka tills vi får ett FDA godkännande av vår produkt AroCell TK 210 ELISA på den amerikanska marknaden. I samband med detta har vi också förstärkt organisationen genom att knyta Peter Löwendahl till AroCell som regulatory ansvarig. Ytterligare två strategiska rekryteringar är på gång för att förstärka viktiga delar av företaget.

Det har även varit hög aktivitet vad gäller kliniska studier. Vi har presenterat data från två kliniska studier, startat två studier och fått två patent godkända under året. Vi har dessutom ytterligare två studier som vi hoppas kunna påbörja inom kort.

AroCell har också byggt upp ett nät av distributörer genom att teckna avtal med Gongyingshi för Kina, InventioLife för Indien och DiaPharma för USA och Kanada. Det tillsammans med befintliga distributörer gör att AroCell har partners på våra prioriterade marknader i Nordamerika, Asien och Europa. Dessutom har vi etablerat samarbete med ett kontraktslab, Corgenix i USA som utför TK1 analyser med vår TK 210 ELISA.

Ja, det har verkligen varit ett aktivt år för AroCell och jag kan med stolthet och övertygelse säga att 2019 har inneburit ett stort steg framåt för AroCell. Ett steg som endast varit möjligt genom dedikerade och målmedvetna medarbetare som effektivt samarbetat för att åstadkomma mesta möjliga utveckling av AroCell under 2019, Tack!

Jag vill nu ta tillfället i akt att tacka alla aktieägare, intressenter och partners för förtroendet att leda AroCell och för ett gott samarbete. Nu snart stundar Julen och för mig återstår bara att önska Er en riktigt God Jul och ett Gott Nytt År.

Vi ser fram emot ett mycket spännande 2020!
Michael Brobjer, VD AroCell

aroCell

