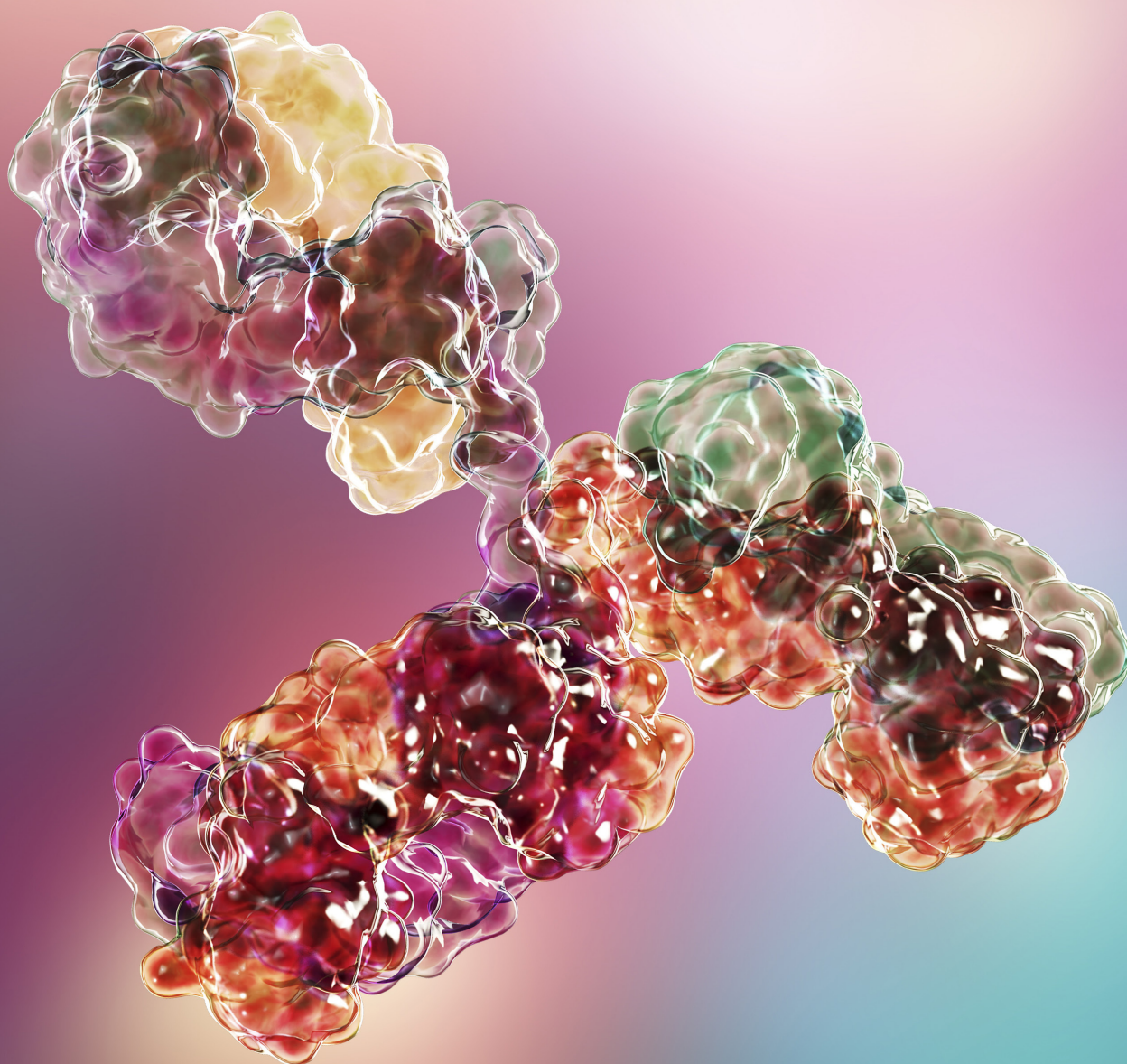

AROCELL AB (PUBL)

DELÅRSRAPPORT

april till juni 2019

Q2



arOCell

“

VÅR ÖVERTYGELSE ÄR ATT TK1 ÄR EN
ÖVERLÄGSEN BIOMARKÖR FÖR
BEDÖMNINGEN AV EFFEKTEN
VID CANCERBEHANDLING.

- *Michael Brobjer, VD.*

”

AroCell AB är ett svenskt företag som utvecklar standardiserade moderna blodtest för att stödja behandling, prognos och uppföljning av cancerpatienter. AroCells teknik är baserad på patenterade metoder för att mäta proteinet Tymidinkinas 1 (TK1) i blodprov. TK 210 ELISA ger värdefull information som hjälper kliniker att optimera behandlingsstrategier och prognostisera risken för återkommande tumörsjukdom vid monitorering och uppföljning av patienten. AroCell (AROC) är listat på Nasdaq First North med Redeye AB som Certified Adviser.

AROCELL AB (PUBL)

INNEHÅLLSFÖRTECKNING



ÖVERSIKT

AroCell Väsentliga händelser	4
Vision Mål & Affärsidé	5
VD Har ordet	6

FINANSIELL

Finansiell översikt och Övriga upplysningar	8
--------------------------------------------------------------	---



AROCELL VÄSENTLIGA HÄNDELSER

APRIL - JUNI

- AroCell inledde ett samarbete med Corgenix Inc. som därmed kommer erbjuda analys av Tymidinkinas 1 med hjälp av AroCell TK 210 ELISA i USA. AroCell TK 210 ELISA-kit har validerats och godkänts för Tymidinkinas 1 (TK1) mätningar i humana prover för preklinisk och klinisk användning vid Corgenix laboratorieanläggning i Colorado, USA.
- Ett distributionsavtal tecknades med det Mumbai-baserade företaget Inveniolife Technology Pvt. Ltd för distribution av AroCell TK 210™ ELISA i Indien.
- AroCell etablerade ett vetenskapligt råd för att stödja företaget i sin expansion under de närmaste åren.

EFTER PERIODEN

- AroCell inledde ett samarbete med Dana Farber Cancer Institute, Boston, USA, för att utvärdera AroCell TK 210 ELISA på patienter behandlade med CDK4/6-hämmare. Syftet med studien är att undersöka överensstämmelse av TK 1 koncentration i serum och kliniskt svar på behandling.
- AroCell AB tecknade ett distributionsavtal med Diapharma Group i West Chester Ohio för marknadsföring och distribution av AroCell TK 210™ ELISA i USA och Kanada.
- Redeye inledde bevakning samt har publicerade en analysrapport av Arocell.

SAMMANFATTNING APRIL - JUNI

Nettoomsättningen uppgick till
127 (621) KSEK

Förlust före finansiella poster uppgick
till -4 915 (-5 712) KSEK

Operativt* kassaflöde för perioden
uppgick till -4 060 (-3 897) KSEK

Resultatet per aktie före och efter
utspädning uppgick till -0,12 (-0,17) SEK

Likvida medel vid periodens utgång
uppgick till 21 435 (39 207) KSEK



SAMMANFATTNING JANUARI - JUNI

Nettoomsättningen uppgick till
203 (621) KSEK

Förlust före finansiella poster uppgick
till -10 202 (-9 894) KSEK

Operativt* kassaflöde för perioden
uppgick till -8 462 (-7 009) KSEK

Resultatet per aktie före och efter
utspädning uppgick till -0,26 (-0,32) SEK

Likvida medel vid periodens utgång
uppgick till 21 435 (39 207) KSEK

* Kassaflödet från den löpande verksamheten
samt förändring av rörelsekapital

AROCELL

VISION MÅL & AFFÄRSIDÉ

AroCells vision är att hjälpa till i arbetet för en ökad överlevnad och förbättrad livskvalitet för den enskilda patienten. Vi arbetar även för att minska kostnaderna för vårdgivare.

Vårt mål är att Tymidinkinas 1 (TK1) blir en standardbiomarkör inom cancervården, i första hand för att tidigt visa om en behandling är effektiv eller inte och för att följa utvecklingen av en cancersjukdom. I andra hand är målsättningen att mätning av TK1 i blod skall bli standard för att tidigt upptäcka återfall eller tidigt upptäcka att en individ drabbats av en cancersjukdom.

AroCells affärsidé är att visa på den kliniska nyttan av mätningar av TK1 i blod och att den patenterade teknologi vi har utvecklat är kostnadseffektiv. Vi identifierar de medicinska behov som AroCells teknologi kan möta och där våra produkter kan skapa klinisk nytta till gagn för patienter, sjukvård och samhälle.

AROCCELL AB

VD HAR ORDET

•
Michael Brobjer

Det är med glädje som jag kan konstatera att det andra kvartalet 2019 blev ett av det mest spännande och aktiva kvartal i AroCells historia. Målet att etablera AroCell som den givne partnern och leverantören av en tillförlitlig metod för mätning av Tymidinkinas 1 i blodet genomsyrar allt vi gör. Under kvartalet har vi ökat försäljningen, tecknat fler distributöravtal, tecknat samarbetsavtal med CLIA lab i USA och startat ett samarbete med Dana Farber Cancer Institute i USA.

Vår övertygelse är att Tymidinkinas är en överlägsen biomarkör för bedömningen av effekten vid cancerbehandling. Genom att mäta TK1 nivåer i blodet kan behandlingen optimeras och därmed ökar överlevnaden och livskvalitén för patienter och minskar kostnaderna för vårdgivare.

Licenssamarbeten

Samarbetet med Roche Diagnostics pågår och vi har fortlöpande positiva kontakter med vår licenspartner. Dialogen är god och olika möjligheter diskuteras inom samarbetet, bland annat har AroCell presenterat data kring användningen av TK1 under behandling av bröstcancer patienter.

Samarbetet med Green Cross Cell (GCC) har som tidigare meddelats utvecklats långsamt. För att påskynda utvecklingen och återuppta samarbetet är ett möte inbokad i Seoul, Sydkorea under hösten.

Försäljning och distribution

Försäljningen fortsatte att öka under andra kvartalet, om än ifrån låga nivåer. Det är glädjande att fler får användning och nytta av vårt kit. Ökningen visar att vi är på rätt väg med ökad marknadsföring och förbättrad kommunikation till vårt nätverk av distributörer, vilket nu har börjat ge utdelning.

Under maj månad tecknade vi ett avtal med Invenioliife för distribution i Indien. Vi har dessutom efter periodens slut tecknat avtal med Diapharma för distribution i USA och Kanada. Diapharma kompletterar vår befintliga distributör Eagle Biosciences och innebär att fler säljmöten kan ske i Nordamerika. Diapharma har en mer nischad profil än Eagle och en mycket aktiv och kompetent säljstyrka. Det finns goda förutsättningar för att Diapharma ska bidra till ökad försäljning på vår viktigaste marknad, USA.

På marknader där vi för tillfället saknar säljkanaler fortsätter vi arbetet genom att ha flera pågående diskussioner med potentiella distributörer.



En viktig del när det gäller försäljning är att supplykedjan fungerar smidigt och effektivt. Vårt samarbete med Future Diagnostics är ett exempel på detta och en ny batch av TK 210 ELISA levererades i april till AroCell.

USA-marknaden

Stora framsteg har gjorts på den amerikanska marknaden. Samarbetet med Corgenix, vilket innebär att företag och kliniker kan skicka prover för analys av TK1 till deras CCL (Corgenix Clinical Lab) i Colorado, USA har utvecklats bra under våren. Efter det att samarbetet inleddes i april har vi haft flera säljmöten för att tillsammans kommunicera den kliniska nyttan med att mäta TK1 till potentiella kunder. Corgenix är en aktiv aktör med stort kontaktnät inom läkemedelsforskning i USA. Vårt analys-kit är nu en av sex olika validerade metoder i deras CAP/CLIA godkända lab.

I Nordamerika är TK 210 ELISA godkänt för Research Use Only, vilket innebär att forskningsprover och kliniska prover kan analyseras för forskningsändamål. För att TK 210 ELISA skall kunna användas i rutinsjukvård behöver den godkännas av FDA (Food and Drug Administration) med ett användningsområde som är kopplad till klinisk nytta. Arbetet med att erhålla regulatoriskt godkännande av FDA har intensifierats och är ett mycket viktigt mål för AroCell och vår USA expansion. Vår regulatoriska strategi fortlöper enligt plan och vi kommer att berätta mer om detta under hösten. Som led i detta har AroCell förstärkt företaget med ytterligare regulatoriska resurser genom att teckna ett avtal med en regulatory konsult inför registreringen i USA.

Påvisa klinisk nytta genom vetenskapliga publikationer

Efter periodens slut tecknade vi ett avtal för att påbörja en studie i USA. Studien kommer att genomföras i samarbete med Dana Farber Cancer Institute (DFCI) och samordnas av Dr. Geoffrey Shapiro, Director of Early Drug Development Center på Dana Farber Cancer Institute. Målet med studien är att utvärdera TK1 nivåer i blodet mätt med AroCell TK 210 ELISA för patienter behandlade med CDK4/6-hämmare. Serumprover kommer att samlas in från patienter som behandlats med CDK 4/6-hämmaren palbociclib under hela behandlingen och överensstämelsen mellan TK1 nivåer enligt AroCells TK 210 ELISA-analys och kliniskt behandlingssvar kommer att utvärderas.

Vi är mycket glada att kunna inleda samarbete med DFCI med denna studie som öppnar för nya möjligheter och som ligger helt i linje med vår offensiva USA strategi.

Kommunikation

AroCell deltog på AACR (American Association for Clinical Research) i april och ASCO (American Society of Clinical Oncology) i början av juni, båda i USA. AroCell deltog som delegat och delade monter med vår distributör, Eagle Bioscience. Under mötena hade vi många givande och bra möten med forskare, distributörer och potentiella kunder.

Under maj och juni publicerade vi på vår webbplats jämförande studier mellan AroCell TK 210 ELISA och andra assays som mäter TK1, hur vårt kit kan användas bland annat inom bröstcancervården och att vi nu kan skicka vårt kit utan kylkedja inom Europa. Läs mer om dessa nyheter på vår web AroCell.com

AROCELL AB



MICHAEL BROBJER

VD Arocell

FINANSIELL ÖVERSIKT OCH ÖVRIGA UPPLYSNINGAR

FÖRSÄLJNING OCH RÖRELSERESULTAT 1 APRIL – 30 JUNI 2019 JÄMFÖRT MED SAMMA PERIOD 2018

Intäkterna under perioden var 127 KSEK (621).

EBITDA (Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar på anläggningstillgångar) ökade 17,6 % från -4 588 till -3 781 KSEK. Resultatförbättringen är främst hänförlig till att bolaget motsvarande period föregående år hade en engångsnedskrivning avseende varulager.

INTÄKTER

Nettoomsättningen var under perioden 127 (621) KSEK. Licensintäkter uppgick till 619 KSEK under föregående period.

KOSTNAD SÅLDA VAROR

Kostnad sålda varor uppgick till 61 (976) KSEK

RÖRELSENS KOSTNADER

För perioden uppgick rörelsens kostnader till 5 042 (6 333) KSEK. Detta utgörs till stor del av att forsknings- och utvecklingskostnader som belastas med avskrivningar avseende tidigare aktiverade utvecklingskostnader om 1 068 (1 068) KSEK.

MARKNADS- OCH FÖRSÄLJNINGSKOSTNADER

Marknads- och försäljningskostnaderna för perioden uppgick till 1 530 (1 860) KSEK.

ADMINISTRATIONSKOSTNADER

Under perioden uppgick administrationskostnaderna till 1 009 (1 147) KSEK.

FORSKNINGS- OCH UTVECKLINGSKOSTNADER

Forsknings- och utvecklingskostnaderna för perioden uppgick till 2 442 (2 350) KSEK. Perioden belastas med avskrivningar, avseende tidigare aktiverade utvecklingskostnader, då produkten är CE-märkt, om 1 068 (1 068) KSEK.

KOSTNADER FÖR INCITAMENTSPROGRAM

Kostnaden för bolagets incitamentsprogram ingår i rörelsens kostnader. Kostnaderna för sociala avgifter kan komma att variera kvartalsvis till följd av förändring av underliggande börskurs för innevarande kvartal. Relaterade avsättningar för beräknade sociala avgifter redovisas som lång- och kortfristiga skulder.

RESULTAT

Periodens resultat uppgick till -4 915 (-5 712) KSEK, vilket motsvarar ett resultat per aktie före och efter utspädning på -0,12 (-0,17) SEK.

SKATT

Ingen skattekostnad redovisades för perioden (-). Bolagets redovisade ackumulerade underskottsavdrag enligt senast fastställd taxering år 2018 (som avser år 2017) uppgick till 67 134 KSEK. Bolagets underskottsavdrag har ej värderats och redovisas ej som uppskjuten skattefordran. Dessa underskottsavdrag värderas först när bolaget etablerat en resultatnivå som företagsledningen bedömer sannolikt kommer att leda till skattemässiga överskott.

KASSAFLÖDE, INVESTERINGAR OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -4 060 (-3 897) KSEK för perioden.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till 0 (-) KSEK för perioden.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 0 (-) KSEK för perioden.

Periodens kassaflöde uppgick till -3 897 (25 070) KSEK. Per den 30 juni 2019 uppgick likvida medel till 21 435 (39 207) KSEK och eget kapital till 44 473 (65 786) KSEK.

AKTIERELATERADE INCITAMENTSPROGRAM

Avsikten med aktierelaterade incitamentsprogram är att främja bolagets långsiktiga intressen genom att motivera och belöna bolagets ledande befattningshavare och övriga medarbetare i linje med aktieägarnas intressen. AroCell har för närvarande ett personaloptionsprogram 2017/2020 samt två teckningsoptionsprogram 2019/21 1 samt 2019/21 2.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

FÖRSÄLJNING

Det finns alltid en risk att den produkt som bolaget utvecklat inte får det positiva mottagande på marknaden som förväntats och tiden till acceptans för produkten blir längre. Kvantiteten sålda produkter kan då, framför allt under den första tiden, bli lägre och tiden det tar att etablera sig på marknaden kan vara längre än vad företaget har uppskattat i sina försäljningskalkyler.

SAMARBETSAVTAL

Bolaget har flera licens- och samarbetsavtal. I den mån dessa samarbeten inte fungerar eller att något av avtalen av annat skäl upphör, finns en risk för negativa konsekvenser för såväl bolagets verksamhet som dess resultat och finansiella ställning.

KONKURRENS

Branschen för utveckling av diagnostikmetoder är hårt konkurrensutsatt. AroCell är beroende av att dess produkt är kvalitets- och prismässigt konkurrenskraftig och av förmågan att få potentiella kunder att ersätta kända produkter eller metoder med AroCells. Det finns en risk att ökad konkurrens från befintliga och/eller framtida konkurrenter leder till negativa försäljnings- och resultat effekter för bolaget i framtiden.

MYNDIGHETSTILLSTÅND OCH REGISTRERING

För att kunna marknadsföra och sälja medicinsk utrustning måste tillstånd erhållas och registrering ske hos berörd myndighet på respektive marknad. Till exempel påverkas AroCells verksamhet av den inom EU antagna förordningen om medicintekniska produkter för in vitro-diagnostik (förordning 2017/746 IVDR). Nu gällande regler och tolkningar kan komma att ändras, vilket negativt kan komma att påverka bolagets förutsättningar för att uppfylla myndighetskrav. Det finns risk att AroCell, direkt eller via samarbetspartners, inte erhåller nödvändiga tillstånd och registreringar hos myndigheter. I så fall finns risk att bolagets intjäningsförmåga och finansiella ställning påverkas negativt.

IMMATERIALRÄTTSLIGA FRÅGOR

Värdet i bolaget är till stor del beroende av förmågan att erhålla och försvara patent samt av förmågan att skydda specifik kunskap. Risken finns att patent inte beviljas på patentsökta uppfinningar, att beviljade patent inte ger tillräckligt patentskydd eller att beviljade patent kringgås eller upphävs. Det finns vidare en risk att bolaget utan vetskap om det gör intrång i andras immateriella rättigheter och drabbas av krav på ersättning för det. Bolaget kan då även förbjudas vid vite att fortsätta använda sådana rättigheter.

NYCKELPERSONER

Bolaget är ett litet och kunskapsintensivt företag och är beroende av ett antal nyckelpersoner för att nå planerad framgång. Om en eller flera nyckelpersoner väljer att lämna bolaget kan detta komma att medföra negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat.

FINANSIERINGSBEHOV OCH KAPITAL

AroCells verksamhet bygger på extern finansiering. Hittills har företaget lyckats bra med finansieringen. Bolaget kan även i framtiden komma att behöva söka nytt externt kapital. Nuvarande finansiering bedöms räcka in i 2020.

AKTIEN

AroCell AB (publ) är sedan 30 juni 2016 listat på Nasdaq First North under AROC.
Certified Adviser: Redeye Aktiebolag. Certifiedadviser@redeye.se, +46 (0)8 121 576 90
Per den 30 juni 2019 uppgick antalet aktier till 39 427 445 stycken (kvotvärde 0,10 kronor).

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med samma principer som senaste årsredovisningen för 2018, det vill säga i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Årsredovisning och Koncernredovisning (K3).

GRANSKNING AV RAPPORT

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisor.

FINANSIELL KALENDER

2019-11-15	DELÅRSRAPPORT 3, 2019
2020-02-21	BOKSLUTSKOMMUNIKÉ
2020-05-15	DELÅRSRAPPORT 1, 2020

Claes Post
Ordförande

Staffan Eriksson
Ledamot

Agneta Franksson
Ledamot

Karin Eriksson-Widblom
Ledamot

Gunnar Steineck
Ledamot

Michael Brobjer
VD

KONTAKTUPPGIFTER

Michael Brobjer, VD
michael.brobjer@arocell.com
018-50 30 20
www.arocell.com

AroCell AB (publ)
Virdings allé 32B
754 50 UPPSALA
SVERIGE

Organisationsnummer:
556596-6107

Resultaträkning i sammandrag	2019	2018	2019	2018	2018
(KSEK)	April - Juni	April - Juni	Jan - Juni	Jan - Juni	Jan - Dec
	Kv2	Kv2	H1	H1	Helår
Nettoomsättning	127	621	203	621	782
Kostnad sålda varor	-61	-976	-98	-976	-1 252
Försäljningskostnader	-1 530	-1 860	-3 391	-3 294	-6 243
Administrationskostnader	-1 009	-1 147	-2 177	-2 013	-4 189
Forsknings- och utvecklingskostnader	-2 442	-2 350	-4 739	-4 232	-9 855
Rörelseresultat	-4 915	-5 712	-10 202	-9 894	-20 757
Netto resultat finansiella poster					
Resultat efter finansiella poster	-4 915	-5 712	-10 202	-9 894	-20 757
Periodens förlust	-4 915	-5 712	-10 202	-9 894	-20 757
Resultat per aktie (SEK), före och efter utspädning	-0,12	-0,17	-0,26	-0,32	-0,59
Balansräkning i sammandrag			2019	2018	2018
(KSEK)			30-jun	30-jun	31-dec
Tillgångar					
Anläggningstillgångar					
Immateriella anläggningstillgångar			22 377	26 852	24 615
Materiella anläggningstillgångar			387	461	416
Finansiella anläggningstillgångar			50	50	50
Summa anläggningstillgångar			22 814	27 363	25 081
Omsättningstillgångar					
Lager			1 807	1 419	1 771
Övriga kortfristiga fordringar			738	453	831
Kassa och bank			21 435	39 207	29 734
Summa omsättningstillgångar			23 980	41 079	32 336
Summa tillgångar			46 794	68 442	57 417
Eget kapital och skulder					
Aktiekapital			3 943	3 943	3 943
Bundna reserver			6 799	8 158	7 479
Överkursfond			130 594	130 507	130 432
Ansamlad förlust			-96 863	-76 822	-87 341
Summa eget kapital			44 473	65 786	54 512
Kortfristiga skulder			2 321	2 656	2 905
Summa eget kapital och skulder			46 794	68 442	57 417

Kassaflödesanalys	2019	2018	2019	2018	2018
	April - Juni	April - Juni	Jan - Juni	Jan - Juni	Jan - Dec
(KSEK)	Kv2	Kv2	H1	H1	Helår
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4 060	-3 897	-8 462	-7 009	-16 407
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0	0	0	0	
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	163	28 967	163	28 967	28 892
Kassaflöde för perioden	-3 897	25 070	-8 299	21 958	12 485
Likvida medel vid periodens början	25 332	14 137	29 734	17 249	17 249
Likvida medel vid periodens slut	21 435	39 207	21 435	39 207	29 734

Aktiedata	2019	2018	2019	2018	2018
	April - Juni	April - Juni	Jan - Juni	Jan - Juni	Jan - Dec
Antal aktier					
Ingående balans	39 427 445	28 674 506	39 427 445	28 674 506	28 674 506
Nyemission		10 752 939		10 752 939	10 752 939
Antal aktier per balansdagen	39 427 445	39 427 445	39 427 445	39 427 445	39 427 445
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	39 427 445	33 991 893	39 427 445	31 347 889	35 420 870
Kvotvärde			0,1	0,1	0,1

Ägare

Namn	Innehav
Avanza Pension	4 495 842
Nordnet Pensionsförsäkring	2 019 317
Jon Eiken	1 314 000
Bernhard Tribukait	1 296 796
Olle Stenfors	1 200 000
Gunvald Berger	972 920
Lena Lindqvist Design AB	686 180
Mikael Jacobsson	506 000
Staffan Eriksson	422 450
Leif Hellström	320 226
	13 233 731

	Aktiekapital	Fond för utvecklings- utgifter	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Totalt
Eget kapital 2018-01-01	2 867	8 838	102 615	-50 370	-17 271	46 678
Disposition enligt beslut av årets stämma				-17 271	17 271	0
Nyemission	1 075		33 872			34 947
Emissionskostnader			-5 980			-5 980
Avskrivning utvecklings- kostnader		-680		680		0
Personaloptionsprogram				34		34
Periodens resultat					-9 894	-9 894
Eget kapital 2018-06-30	3 942	8 158	130 507	-66 927	-9 894	65 786
Nyemission						0
Emissionskostnader			-75			-75
Avskrivning utvecklings- kostnader		-679		679		0
Personaloptionsprogram				-336		-336
Periodens resultat					-10 863	-10 863
Eget kapital 2018-12-31	3 942	7 479	130 432	-66 584	-20 757	54 512
Disposition enligt beslut av årets stämma				-20 757	20 757	0
Avskrivning utvecklings- kostnader		-680		680		0
Inbetalt teckningsoptioner			163			163
Periodens resultat					-10 202	-10 202
Eget kapital 2019-06-30	3 942	6 799	130 595	-86 661	-10 202	44 473

Personaloptionsprogram 2017/2020

	Tilldelning 1	Tilldelning 2	Totalt
Ingående balans 2019-01-01	28 750	28 750	57 500
Utnyttjade	-	-	-
Totalt	28 500	28 500	57 500
Utgående balans 2018-12-31	28 750	28 750	57 500
Ger rätt att teckna	29 325	29 325	58 650
Lösenpris	6,6	6,6	6,6

Personaloptioner i tilldelning I kan lösas in under perioden 2018-01-01 – 2020-12-31

Personaloptioner i tilldelning II kan lösas in under perioden 2019-01-01 – 2020-12-31.

Den nyemission som genomförts har medfört en omräkning av lösenpriset. Lösenpriset är omräknat till 6,6 kronor och varje option ger, efter omräkning, rätt att förvärva 1,02 aktier.

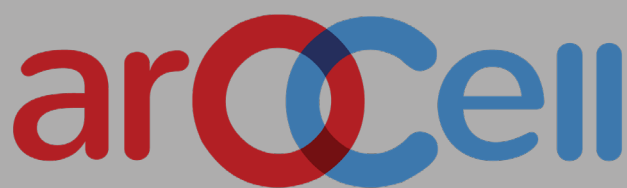
TECKNINGSOPTIONSPROGRAM 2019/2021 1 SAMT 2019/2021 2

Under andra kvartalet utfärdades sammanlagt 1 300 000 teckningsoptioner till anställda och styrelseledamöter (900 000 till anställd personal samt 400 000 till styrelsen). Syftet med optionsprogrammen är att främja bolagets långsiktiga intressen genom att motivera och belöna bolagets ledande befattningshavare och övriga medarbetare i linje med aktieägarnas behov av att rekrytera och behålla nyckelmedarbetare. Teckningsoptionerna i Teckningsoptionsprogram 2019/2021 1 och 2 kan utnyttjas mellan 16 maj 2020 och 16 maj 2021, där varje teckningsoption ger deltagaren rätt att teckna en ny aktie i bolaget till en teckningskurs om 5,9 kr per aktie. Teckningsoptionerna har vid tidpunkten för tilldelningen värderats till marknadsvärde enligt Black & Scholes värderingsmodell. Deltagarna i teckningsoptionsprogrammen har betalat 0,125 kr per teckningsoption.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE UNDER 1 APRIL TILL 30 JUNI 2019

Staffan Eriksson, styrelseledamot och en av grundarna av företaget, har utfört forsknings- och utvecklingsarbete. Ersättning uppgår till 240 (240) KSEK vilket har fakturerats av Lena Lindqvist Design AB som ägs av närstående. Gunnar Steineck, styrelseledamot har fakturerat 33 (11) KSEK avseende utfört konsultarbete. Inga andra arvoden eller ersättningar utöver styrelsearvoden har utgått till styrelseledamöter.





AROCELL AB (PUBL)

AroCell AB (publ)
Virdings allé 32B
754 50 UPPSALA
SVERIGE

Email

info@arocell.com

Telefon

018-50 30 20

Websida

www.arocell.com